

## Tu as envie d'un défi ? Devient ambassadeur de marque Aweba !

Experts dans tout ce qui a trait aux médias numériques, à la communication visuelle et à la stratégie de marque, Aweba mise sur la force de son expérience, celle des meilleures technologies, ainsi que sur la créativité débordante de technophiles passionnés et d'ambassadeurs de marque comme toi, pour offrir des services de conception de sites Web aux entreprises en démarrage (startups), ainsi qu'aux petites et moyennes entreprises.

### Informations sur le stage

Emploi à temps plein (36 heures) par semaine  
Lundi au jeudi : 8h à 16h  
Vendredi : 8h à 12h  
Horaire flexible  
Possibilité d'embauche après la période de stage

### Qualifications essentielles

- ✓ Diplôme d'études secondaires
- ✓ 0 à 2 années d'expérience
- ✓ Français parlé de niveau avancé
- ✓ Français écrit de niveau intermédiaire
- ✓ Anglais un atout

### Ton « day 2 day » ressemble à quoi ?

- Réaliser des appels sortants dans le but de prospecter une clientèle B2B
- Présenter par téléphone les solutions offertes par Aweba à de nouveaux clients
- Effectuer des visites en entreprise, afin de proposer les produits et services d'Aweba.
- Préparer les ententes de services et les propositions selon les lignes directrices d'Aweba
- Coordonner les demandes spéciales des clients et faire les suivis appropriés

### On s'occupe de ton #bonheurauboulot

- La flexibilité, ça nous connaît !
- L'employé est au centre de notre modèle d'affaire (notre succès passe par ton bonheur)
- L'ambiance de travail est exceptionnelle #equipedutonnerre
- Nos plans de développement sont taillés sur mesure pour répondre à tes besoins
- Les activités d'équipe font partie de nos rites !

### Ta curiosité est piquée ?

Contacte-nous par courriel [info@aweba.ca](mailto:info@aweba.ca) ou appelle-nous **1 888 350-8884 #101** et on peut discuter, il ne reste plus qu'à planifier notre rencontre.

### Avantages

Conciliation travail / famille  
Formation continue  
Activités sociales organisées par l'entreprise

### Ta responsabilité principale, le développement des affaires !

- Identification d'occasions d'affaires concrètes dans le domaine d'affaires d'Aweba
- Développement stratégique des comptes potentiels
- Prospection d'opportunités d'affaires
- Représentation de l'entreprise au sein de diverses organisations

### Tu as ce qu'il faut pour joindre notre #equipedutonnerre si :

- Ton but c'est faire de l'argent et de développer ton réseau professionnel
- Tu es très à l'aise au téléphone avec les clients
- Perfection, qualité et performance te définissent
- Tu maîtrises ton stress #boudhaskills
- Organisation, constance et communication te viennent tout naturellement
- On te surnomme la pieuvre tant tu es à l'aise dans la gestion de plusieurs tâches
- Ton éthique professionnelle nous impressionne et quand il le faut, les clients sont impressionnés par ton costume et ta cravate